



# Gewerbekundenverkäufer (all genders)

Führende Automobilhandelsgruppe / Rhein-Main



Genius Consulting GmbH ist eine global agierende Unternehmensberatung, die spezialisiert ist auf die Bereiche Executive Search, Outplacement und Reverse Headhunting in der Mobilitätsindustrie. Wir verstehen uns als Problemlöser und besetzen im Auftrag unserer Klienten sowohl Führungs- als auch Spezialistenfunktionen. Wir steigern die Wertschöpfung bei unseren Kunden, weil wir die besten Kandidaten finden und für neue Herausforderungen begeistern!

Unser Klient ist eine renommierte Automobilhandelsgruppe, die Teil eines international agierenden Automobilherstellers ist.

In Deutschland ist unser Klient an 14 Standorten in den Metropolen Berlin, Frankfurt, Köln, München. Europaweit finden Sie unseren Mandanten in weiteren 14 Ländern.

Das Kerngeschäft ist der Verkauf von PKW und Nutzfahrzeugen sowie der gesamte Service nach dem Verkauf.

#### AUFGABEN

- Verkauf von PKW und leichten Nutzfahrzeugen inkl. Zusatzleistungen an Gewerbe- und Flottenkunden.
- Maximierung der Neuwagenvermarktung sowie der anderen vertriebenen Produkte und Dienstleistungen an Gewerbe- und Flottenkunden.
- Akquise von Neukunden im Bereich von kleinen und mittleren Flotten sowie die kontinuierliche Kundenbetreuung von Bestandskunden.
- Durchführung von Kundenbindungsmaßnahmen.
- Sicherstellung der Nachverfolgung von Kundenreklamationen.
- Verantwortung für den kompletten Verkaufsprozess (von der individuellen Angebotserstellung.

## Genius Consulting GmbH

Frau Tanja Goelz, Associate | [tg@genius-consulting.de](mailto:tg@genius-consulting.de) | +49 160 94461445  
Schneeberger Str. 16 | 68309 Mannheim · Friedrichstraße 171 | 10117 Berlin

### **Ihr Profil:**

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung.
- Erfahrung im Automobilverkauf sowie großes Interesse an Pkws und Nutzfahrzeugen.
- Ausgeprägte Kontaktstärke, sicheres Auftreten und eine selbstständige Arbeitsweise.
- Qualifizierung zum/r geprüften Automobilverkäufer/in wünschenswert.
- Hohes Maß an Eigenmotivation und Selbständigkeit, sicheres und verbindliches Auftreten, ausgeprägte Kontakt- und Abschlussicherheit.
- Ergebnisorientierung.

## Genius Consulting GmbH

Frau Tanja Goelz, Associate | [tg@genius-consulting.de](mailto:tg@genius-consulting.de) | +49 160 94461445  
Schneeberger Str. 16 | 68309 Mannheim · Friedrichstraße 171 | 10117 Berlin