



# Strategischer Einkäufer Gebrauchtwagen (all genders)

Zweitgrößte Automobilhandelsgruppe Europas **KÖLN/REMOTE**



Genius Consulting GmbH ist eine global agierende Unternehmensberatung, die spezialisiert ist auf die Bereiche Executive Search, Outplacement und Reverse Headhunting in der Mobilitätsindustrie. Wir verstehen uns als Problemlöser und besetzen im Auftrag unserer Klienten sowohl Führungs- als auch Spezialistenfunktionen. Wir steigern die Wertschöpfung bei unseren Kunden, weil wir die besten Kandidaten finden und für neue Herausforderungen begeistern!

Unser Klient ist die zweitgrößte Automobilhandelsgruppe Europas mit über 11.000 Mitarbeiter:innen und über 450 Vertriebs- und Servicestandorten für elf Fahrzeugmarken in zwölf europäischen Ländern.

In Deutschland ist das Unternehmen mit 37 Standorten vertreten.

Für den Standort Köln (bzw. auch remote) suchen wir Sie als

**>> Strategischen Einkäufer Gebrauchtwagen  
(all genders) <<**

#### AUFGABEN

- Strategische und operative Planung, sowie Steuerung des Gebrauchtwagenangebotes und aller darauf bezogenen Einkaufs- und Verkaufsaktivitäten.
- Sicherstellung einer intensiven Zusammenarbeit mit den Niederlassungen, dem Headquarter und den Lieferanten.
- Analyse, Steuerung und Akquisition von Lieferantenadressen auf Hersteller/Banken/Händler/B2B-Ebene.
- Verhandlung der Einkaufskonditionen mit Lieferanten sowie Sicherstellung der Fahrzeugabdeckung zu günstigen Preisen.
- Absatz- Umsatzplanung incl. Konditionsstrategie.
- Analyse und Steuerung der Absatzverteilung.
- Bearbeitung eingehender Zukaufanfragen der Niederlassungen.
- Koordination der Händlerkommunikation.
- Monitoring aller Händlerprozesse in enger Abstimmung mit der Auftragsbearbeitung und dem Verkauf.
- Ergebnis- und Budgetverantwortung

Genius Consulting GmbH

Frau Tanja Goelz, Associate | [tg@genius-consulting.de](mailto:tg@genius-consulting.de) | +49 160 94461445

Schneeberger Str. 16 | 68309 Mannheim · Friedrichstraße 171 | 10117 Berlin

## AUFGABEN

- Proaktive und eigenverantwortliche Durchführung von Marktrecherchen, Lieferantenanalysen und Preisvergleichen.
- Bewertung angebotener Fahrzeuge mithilfe entsprechender Software und Erfahrungswerten.
- Erarbeitung von Vorschlägen für kostensparende Änderungen an den Fahrzeugen.
- Erstellung und Prüfung der Kaufvertragsunterlagen.
- Kontrolle der Verkaufsabrechnungen.
- Planung und Vereinbarung von Terminen mit den Lieferanten auf nationaler und internationaler Ebene.
- Überwachung des Kundenauftragsstatus.
- Zukauf von Fahrzeugen, gebrauchten PKWs, Ex-Leasingfahrzeugen und Fahrzeugen mit Beschädigungen.
- Einhaltung und Unterstützung der Einkaufsprozesse.
- Erschließung neuer Gebrauchtwageneinkaufskanäle.
- Administrative Tätigkeiten, z.B. Datenerfassung und -eingabe.

## IHR PROFIL:

- Abgeschlossenes BWL-Studium oder vergleichbare technisch-kaufmännische Ausbildung mit fundierten Kenntnissen im Gebrauchtwagenhandel.
- Mehrjährige Berufs-, Beratungs- und Vertriebserfahrung im Gebrauchtwagengeschäft.
- Berufserfahrung bei einem Automobilhersteller bzw. Importeur, einer Leasinggesellschaft oder Autovermietung.
- Nachweisbares Kontaktnetzwerk in der (GW-)Branche.
- Durchsetzungsvermögen, Verhandlungsgeschick und Abschlussstärke, hohe Effizienz in der Bewältigung der Aufgaben, überdurchschnittliche Absatz- und Zielorientierung, strukturiertes und systematisches Arbeiten, Dienstleistungsmentalität.
- Präsentationssicherheit für komplexe Produkte oder Dienstleistungen
- Gute Englisch- und Deutschkenntnisse in Wort und Schrift.
- Sehr gute Marktkennntnisse im PKW- bzw. NFZ-Bereich sowie im Umgang mit Fahrzeugbörsen.
- Erfahrung im Fahrzeugeinkauf größerer Kontingente.
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und gepflegtes Auftreten.
- Hohe Motivation und Eigeninitiative.
- Starke Ergebnis- sowie Kunden- und Lieferantenorientierung.

## Genius Consulting GmbH

Frau Tanja Goelz, Associate | [tg@genius-consulting.de](mailto:tg@genius-consulting.de) | +49 160 94461445

Schneeberger Str. 16 | 68309 Mannheim · Friedrichstraße 171 | 10117 Berlin