



GENIUS

HUMAN RESOURCE CONSULTING

National Sales Manager
Motorrad (m/w/d)

Renommierter Motorradhersteller Raum Rhein-Main



Genius Consulting GmbH ist eine global agierende Unternehmensberatung, die spezialisiert ist auf die Bereiche Executive Search, Outplacement und Reverse Headhunting in der Mobilitätsindustrie. Wir verstehen uns als Problemlöser und besetzen im Auftrag unserer Klienten sowohl Führungs- als auch Spezialistenfunktionen. Wir steigern die Wertschöpfung bei unseren Kunden, weil wir die besten Kandidaten finden und für neue Herausforderungen begeistern!

Unser Klient ist eine renommierte Motorradmarke mit bewegender Rennsportgeschichte und einem zielgerichteten Blick in die Zukunft des Motorrads.

Zum baldmöglichen Eintritt suchen wir SIE als künftigen

>> National Sales Manager <<

AUFGABEN

- Verantwortlich für das Faktura- und Zulassungsvolumen auf Basis des genehmigten Budgets.
- Verantwortlich für die Umsetzung der Vertriebs- und Marketingprogramme – und Aktionen im Händlernetz durch den Vertriebsaußendienst.
- Entwicklung von wettbewerbsfähigen vierteljährlichen und monatlichen Verkaufsaktionen zur Zielerreichung im Rahmen des Budgets.
- Kontrolle der variablen Vertriebskosten im Rahmen des Budgets.
- Verantwortlich für die quantitative und qualitative Entwicklung des Händlernetzes.
- Geschäftsanalyse wichtiger Händler sowie Ableitung und Umsetzung entsprechender Maßnahmen.
- Überwachung des CSI und Ableitung von geeigneten Maßnahmen.
- Verantwortlich für die Führung des Vertriebsaußendienstes.
- Bericht an den General Manager Sales & Marketing Motorcycle.

Genius Consulting GmbH

Frau Tanja Goelz, Associate | tg@genius-consulting.de | +49 160 94461445
Schneeberger Str. 16 | 68309 Mannheim · Friedrichstraße 171 | 10117 Berlin

IHR PROFIL

- 2 – 3 Jahre Außendienst-Erfahrung im Händlernetz eines Motorrad-Herstellers/Importeurs oder eines größeren Händlers.
- Tiefes Verständnis des deutschen Motorradmarktes sowie Produkt-/Marketingwissen.
- Starke und offene Persönlichkeit mit der Fähigkeit das Geschäft voranzutreiben.
- Gute Englischkenntnisse und gute Kenntnisse der gängigen Office-Produkte.

Genius Consulting GmbH

Frau Tanja Goelz, Associate | tg@genius-consulting.de | +49 160 94461445
Schneeberger Str. 16 | 68309 Mannheim · Friedrichstraße 171 | 10117 Berlin