



GENIUS

HUMAN RESOURCE CONSULTING

Lead Key Account Manager
VW-Group
(all genders)

*Weltmarktführer für Werkzeuge, elektronische Sicherheitslösungen,
Befestigungssysteme, Raum Norddeutschland / remote*



Genius Consulting GmbH ist eine global agierende Unternehmensberatung, die spezialisiert ist auf die Bereiche Executive Search, Outplacement und Reverse Headhunting in der Mobilitätsindustrie. Wir verstehen uns als Problemlöser und besetzen im Auftrag unserer Klienten sowohl Führungs- als auch Spezialistenfunktionen. Wir steigern die Wertschöpfung bei unseren Kunden, weil wir die besten Kandidaten finden und für neue Herausforderungen begeistern!

Unser Klient ist mit über 54.000 Mitarbeitern der weltweit führende Anbieter für Werkzeuge und Zubehör, elektronische Sicherheitslösungen sowie Befestigungslösungen mit nachhaltigem profitablen Wachstum. Das Segment Fastening Solutions ist Weltmarktführer für Konzeptlösungen für Befestigungen und Fügetechnik für die globalen Kunden in der Automobilindustrie. Innovation und Kreativität stehen bei unserem Mandanten für gelebte Unternehmenskultur.

Lead Key Account Manager VW-Group (all genders)

Region Norddeutschland / remote

Aufgaben:

- Anwendungsentwicklung beim OEM-Kunden und technische Leitung bei Verkaufsgesprächen
- Entwicklung von Programmplänen für Fahrzeugplattformen
- Disziplinarische Verantwortung für die Key Account Manager der VW-Teilmarken
- Betreuung von technischen Entwicklungen von der Idee bis zur Fertigstellung
- Zusammenarbeit mit Kunden zur Identifizierung und Akquirierung von Projekten
- Sicherstellen, dass Designkonzepte den Kundenanforderungen entsprechen
- Unterstützung von Kunden-Build-Events, Technologieshows und Meetings
- Überprüfung der endgültigen Revision/Design/Freigabe für das Teiledesign
- Betreuung des Kunden und interne Vertretung des Kunden
- Verhandlungsführung, Ausarbeiten der Spezifikationen und Angebotserstellung

Genius Consulting GmbH

Frau Tanja Goelz, Associate | tg@genius-consulting.de | +49 160 94461445
Schneeberger Str. 16 | 68309 Mannheim · Friedrichstraße 171 | 10117 Berlin

Ihr Profil:

- Bachelor-Abschluss (vorzugsweise Ingenieurwesen) oder gleichwertige Berufserfahrung
- Mindestens 5 Jahre Vertriebs Erfahrung bei einem OEM oder Großkunden
- Erste Führungserfahrung
- Erfahrung in der Anwendungsentwicklung in der Automobilindustrie
- Hohe Kommunikationsfähigkeit und Kundenmanagement
- Verhandlungsgeschick
- Lösungsorientiertes und unternehmerisches Denken
- Verhandlungssicheres Deutsch und Englisch

Genius Consulting GmbH

Frau Tanja Goelz, Associate | tg@genius-consulting.de | +49 160 94461445
Schneeberger Str. 16 | 68309 Mannheim · Friedrichstraße 171 | 10117 Berlin