



Staff Manager Dealer Network (all genders)

Renommierter Motorradhersteller



Genius Consulting GmbH ist eine global agierende Unternehmensberatung, die spezialisiert ist auf die Bereiche Executive Search, Outplacement und Reverse Headhunting in der Mobilitätsindustrie. Wir verstehen uns als Problemlöser und besetzen im Auftrag unserer Klienten sowohl Führungs- als auch Spezialistenfunktionen. Wir steigern die Wertschöpfung bei unseren Kunden, weil wir die besten Kandidaten finden und für neue Herausforderungen begeistern!

Unser Klient ist ein renommierter Motorradhersteller.
Zum baldmöglichen Zeitpunkt suchen wir Sie als künftigen

> Staff Manager Dealer Network (all genders) <

Aufgaben:

- Unterstützung des General Managers und des nationalen Vertriebsleiters
- Einsatz neuer Vertriebspartner
- Gestaltung von Nachfolgeregelungen inkl des vollumfänglichen Vertragswesens
- Kontrolle der CI und des Händlernetzes
- Qualitative Entwicklung der Händler (Standards, Shop CI, Training, Schulung)
- Erstellung des monatlichen Forecasts
- Kontrolle der Ziele der Area Sales Manager
- Mitarbeit bei der Entwicklung von Sales-Strategien und Verkaufsförderungsprogrammen
- Händlereinkaufskalkulation, inkl Berechnung der Fracht- und Transportkosten
- Kontrolle und Auswertung des Händler-Bonus der Vertragshändler
- Unterstützung bei der Weiterentwicklung interner Systeme (z.B. Händler-Informationstool)

Genius Consulting GmbH

Frau Tanja Goelz, Associate | tg@genius-consulting.de | +49 160 94461445
Schneeberger Str. 16 | 68309 Mannheim · Friedrichstraße 171 | 10117 Berlin

- Unterstützung bei der Erstellung der monatlichen Sales Reports, Gross Profit Reports
- Reporting über Absatz- und Marktzahlen
- Betreuung der Abteilung Disposition: Kontrolle und Auswertung der Lagerbestände
- Steuerung und Verwaltung des Fahrzeugbestandes
- Unterstützung bei Händlerveranstaltungen (Messen, Roadshows, Händlertagungen)
- Unterstützung und Backup beim Jahresabschluss

Ihr Profil:

- Studium Wirtschaftswissenschaften mit Schwerpunkt Marketing/Produktmanagement oder vergleichbare Ausbildung.
- Betriebswirtschaftliches Studium oder vergleichbare Qualifikation
- Ausgeprägtes analytisches Denken, Verständnis für Zielumsetzung, eigenständige Arbeitsmentalität
- Erfahrung im Ausbau von Händlernetzen
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sicherer Umgang mit MS-Office, insbesondere Ex

Genius Consulting GmbH

Frau Tanja Goelz, Associate | tg@genius-consulting.de | +49 160 94461445
Schneeberger Str. 16 | 68309 Mannheim · Friedrichstraße 171 | 10117 Berlin